

FAKT Gesundheit

Newsletter für Außendienstpartner der ERGO

Ausgabe 1

März 2023

DKV

Deutsche Krankenversicherung

Ein Unternehmen der ERGO

inkl. ERGO Kranken-
versicherung, ERGO
Reiseversicherung und
Globality Health



Liebe Kolleginnen und Kollegen,

in Gesundheit liegt der Fokus für 2023 auf umfangreichen vertrieblichen Unterstützungsmaßnahmen und wichtigen Produkteinführungen in verschiedenen Wachstumsmärkten.

- Die in den letzten Jahren sehr erfolgreiche Sonderaktion Wartezeitverzicht umfasst diesmal neben ausgewählten DKV Zahntarifen erstmals auch die klassischen stationären Ergänzungsversicherungen der DKV.
- Im zweiten Halbjahr erwarten Sie wieder die Erhöhungsaktionen zum Kranken- und Pflegetagegeld.
- Mit den neuen Beamtenanwärtertarifen führen wir aktuell für diese Zielgruppe ein leistungsstarkes und preislich wettbewerbsfähiges Angebot ein.
- Für das vierte Quartal planen wir die Einführung von Budgettarifen in der betrieblichen Krankenversicherung.

Zusammen mit unserer Top-Seller-Tarifreihe BestMed Komfort, den PremiumMed-Tarifen und den wettbewerbsstarken Ergänzungstarifen der ERGO Krankenversicherung sind das beste Voraussetzungen, um auch in diesem Jahr in Gesundheit wieder erfolgreich zu sein!

Weitere spannende Informationen und Neuerungen finden Sie in diesem Newsletter. Wir wünschen Ihnen für das laufende Jahr viele Vertriebsfolge und allerbeste Gesundheit.

Mit herzlichen Grüßen

Theo Kokkalas
Vorsitzender der Vorstände
ERGO Deutschland AG
ERGO Beratung und Vertrieb AG

Frauke Fiegl
Mitglied der Vorstände
DKV Deutsche Krankenversicherung AG
ERGO Krankenversicherung AG

Themen in dieser Ausgabe:

- > Sonderaktion Wartezeitverzicht.
- > Zukunftsmarkt bKV – betriebliche Pflegeversicherung.
- > Versorgung der Beamten im Wandel.
- > Praxis im Fokus: Schnellrechner – Gesundheit ganz einfach.
- > Gut zu wissen: verbesserter Kundenservice durch neue App und Digital Services.
- > Gut zu wissen: neue KV-Spezialseiten im Vertriebsportal.
- > Aktuelles vom Markt.

Sonderaktion Wartezeitverzicht.



Die Sonderaktion „Wartezeitverzicht“ für ausgewählte Zahn- und Krankenhaustarife ist gestartet! Die Aktion bietet beste Verkaufschancen, Kunden einen ausgezeichneten Schutz zu Sonderkonditionen anzubieten.

Dadurch erhalten Kunden von Anfang an starke Leistungen über die gesamte Vertragslaufzeit. Beispielsweise für den mehrfach ausgezeichneten Komfortschutz KDTK85, der 2022 mit Abstand erfolgreichste Zahnersatztarif der DKV. Oder für die Krankenhaustarife KGZ und KS mit Premiumleistungen, die freie Krankenhaus- und Arztwahl mit vielen weiteren Extras bieten.

Die umfangreichen Vermarktungsaktivitäten zielen auf die Kundenkontaktpunkte im stationären Vertrieb und im Direktvertrieb ab. Dazu zählen u. a. Beratungsunterlagen, personalisierbare Online-Kampagnen bei Google und Facebook oder auch klassische Print-Anzeigen.

Auf den Kundenportalen www.ergo.de, www.dkv.com sowie den Agenturhomepages ist die Sonderaktion aufmerksamkeitsstark platziert. Flankierend wird die Sonderaktion im gesamten Jahr über die Social-Media-Kanäle beworben.



Alle Informationen zur Sonderaktion „Wartezeitverzicht“ finden Sie [> hier](#).

Zukunftsmarkt bKV – betriebliche Pflegeversicherung.



Das Geschäft mit Zusatzversicherungen über den Arbeitgeber boomt – ein echter Wachstumsmarkt. Ende 2022 boten 22.300 Betriebe ihren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern diese Form der Zusatzkrankenversicherung an. Ein Plus von 22,5 % gegenüber dem Vorjahr. Die Zahl der Beschäftigten, die von einer bKV profitieren, stieg um 11,5 % auf 1,8 Millionen.

Pflegezusatzversicherungen gelten als wichtigste Absicherung, um die Finanzlücke bei Pflegebedürftigkeit zu schließen. Mit dem Pflegemonatsgeld BonusMed Pflege Plus bietet die DKV ein im Markt einmaliges und nachhaltiges Produkt an. Für nahezu alle Branchen kann ein Angebot abgegeben werden. Gesetzlich und privat versicherte Mitarbeiter werden hierbei gleichermaßen versichert.

Die Anzahl Pflegebedürftiger in Deutschland steigt stärker als bisher prognostiziert und wird schon in dieser Wahlperiode um mehr als 500.000 Menschen von derzeit rund 4,9 Mio. auf bis zu 5,48 Mio. im Jahr 2025 anwachsen.

Nutzen Sie die Chance, das Thema der betrieblichen Pflegeversicherung als Erster bei Arbeitgebern anzusprechen.



Weitere Informationen zur betrieblichen Pflegeversicherung sowie Verkaufsunterlagen und Unterstützungsmaßnahmen finden Sie [> hier](#).

Versorgung der Beamten im Wandel.



Bei Beamten gibt es zurzeit stark erhöhten Beratungsbedarf. Einige Bundesländer haben ihre Beihilfeverordnungen bereits geändert, bei anderen sind Änderungen in Planung.

Hintergrund sind vier Urteile des Bundesverfassungsgerichts bezüglich der wirtschaftlichen Versorgung von Beamten, ganz besonders in den unteren Besoldungsgruppen und bei Familien. Diese sollen wirtschaftlich bessergestellt werden.

Neben der Verbesserung der Besoldung ist auch die Erhöhung der Beihilfebemessungssätze für die jeweiligen Dienstherrn eine Möglichkeit, den Urteilen des Verfassungsgerichts Rechnung zu tragen.

Nutzen Sie den aktuell hohen Beratungsbedarf Ihrer verbeamteten Kunden zur Terminvereinbarung!



Aktuelle Informationen zu Änderungen der Beihilfeverordnungen finden Sie > [hier](#).

Vertriebsnahe Informationen für ein Beratungsgespräch für die Zielgruppe Beamte und Beamtenanwärter finden Sie > [hier](#).

Praxis im Fokus:



Schnellrechner – Gesundheit ganz einfach.

Unser Praxistipp für Ihren Vertriebs Erfolg – mit der DKV und der ERGO Krankenversicherung in einem Rechner.

Der Schnellrechner für die Zusatzversicherungen der DKV und ERGO Krankenversicherung zeigt Ihnen mit nur wenigen Klicks unsere Beiträge und Leistungen auf einen Blick.

Wechseln Sie dabei jederzeit zwischen den folgenden 3 Optionen:

- KombiMed-Tarife der DKV
- DKV Tarife ohne Gesundheitsprüfung
- Tarife der ERGO Krankenversicherung

Unser Tipp:

Speichern Sie sich den Schnellrechner ab und verwenden Sie ihn auch offline.

Nutzen Sie diese einfache und schnelle Unterstützung direkt im Verkaufsgespräch!



Schnellrechner zu den Zusatzversicherungen der DKV sowie zur ERGO Krankenversicherung finden Sie [> hier](#).

Gut zu wissen: verbesserter Kundenservice durch neue App und Digital Services.



Die komplett überarbeitete MyGlobality-App bietet Versicherten der internationalen Krankenversicherung die Möglichkeit, Ärzte und Krankenhäuser weltweit zu finden, Rechnungen einzureichen und direkten Kontakt mit dem Kundenservice aufzunehmen.

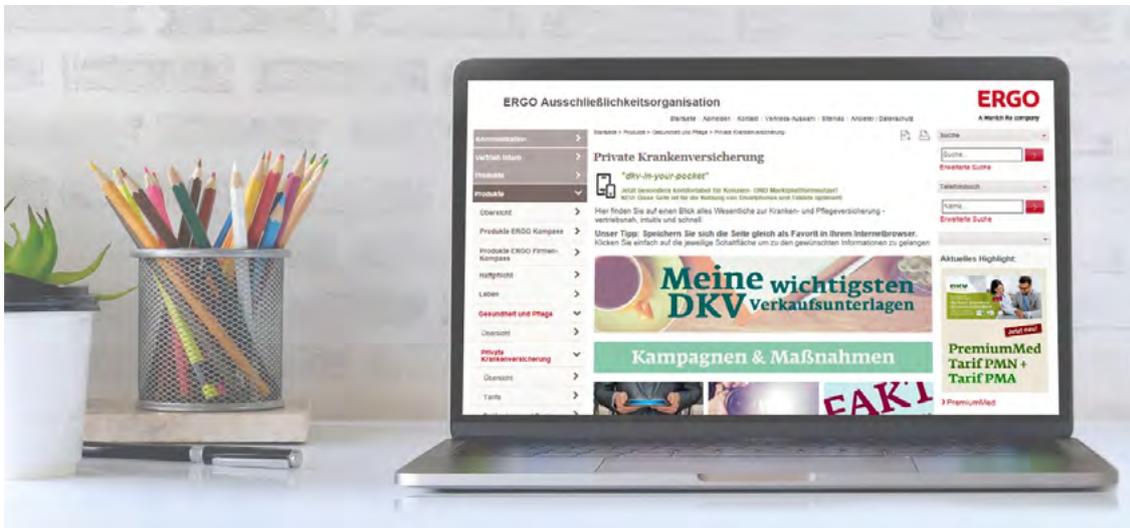
In neuem Look-and-Feel und mit deutlich verbesserter Nutzerfreundlichkeit wurde die App auf einer aktuellen, zeitgemäßen IT-Plattform aufgesetzt. So erhöht sich nicht nur die Sicherheit bei der digitalen Übertragung von sensiblen Gesundheitsdaten, es sind auch mehrere Funktionserweiterungen für 2023 geplant.

So werden nach und nach sämtliche Funktionen des MyGlobality-Kundenportals in der App verfügbar sein, genauso wie ein biometrischer Zugang und eine digitale Versichertenkarte. Die neue App ist nur ein weiteres Kapitel innerhalb der kundenzentrierten Digital Services von Globality Health.



Weitere Informationen zu den Digital Services von Globality Health finden Sie > [hier](#).

Gut zu wissen: neue KV-Spezialseiten im Vertriebsportal.



Zu den Spezialseiten „Beihilfe“ und „Pflege“ hat das Redaktionsteam viel Zuspruch aus Ihren Reihen erhalten. Darum wird das Angebot in 2023 weiter ausgebaut. Ab sofort stehen zwei weitere Spezialseiten unter der Rubrik „Produktinfo“ für Sie bereit.

Thematisch wurden die Krankenvollversicherungen der DKV und die Krankenzusatzversicherungen von DKV und ERGO neu aufbereitet. Hier finden Sie interessante Vertriebsansätze, Wettbewerbsinfos, Leistungsmerkmale der Tarife und intuitive Schnellrechner.

Praxistipp – Neues im Vertriebsportal:

Um den Überblick über die Veränderungen im Vertriebsportal zu behalten, gibt es jetzt eine Übersichtsseite. Alle Veröffentlichungen sind mit Datum chronologisch aufgelistet. Über hinterlegte Verlinkungen werden Sie direkt zu den entsprechenden Angeboten weitergeleitet.

Testen Sie uns – es gibt viel zu entdecken!

Die Spezialseiten sowie die Übersichtsseite finden Sie über die folgenden Links:



- > [Spezialseite Krankenvollversicherung](#)
- > [Spezialseite Krankenzusatzversicherung](#)
- > [Spezialseite Beihilfe und Beamte](#)
- > [Spezialseite Pflege](#)
- > [Neu im Vertriebsportal – Aktualisierungen](#)

Aktuelles vom Markt.



+++ Neuer Rekordwert +++

Fast 18 Mio. private Zahnzusatzversicherungen

+++ Nachhaltige Vorsorge +++

PKV legt ein Drittel aller Beiträge als Alterungsrückstellungen an

+++ Vertriebschance +++

Neueinstellung von 50.000 Lehramts- und Polizeianwärtern

+++ Vorteil im Kampf um Fachkräfte +++

Wachstumsmarkt: Boom bei der betrieblichen Krankenversicherung

+++ Bedarfsgerechte Kundenberatung +++

Zahl der Pflegebedürftigen steigt noch stärker als bislang angenommen



Die kompletten Meldungen finden Sie [> hier](#).



Mehr erfahren.

Entdecken Sie auch unsere weiterführenden Informationen zur Vertriebsunterstützung in den Bereichen Gesundheit und Pflege. Von aktuellen News bis zu den wichtigsten Verkaufsunterlagen stellen wir Ihnen hier alle relevanten Inhalte zur Verfügung.

- > KV-Blitzlicht im Vertriebsportal
- > FAKT-Themen zu Gesundheit und Pflege
- > KV-Startseite
- > Top-News Gesundheit
- > Meine wichtigsten Verkaufsunterlagen
- > Beitragsanpassungen
- > Verkaufsunterstützung
- > Beamte und Beihilfe
- > Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Impressum
DKV Deutsche Krankenversicherung AG | Aachener Str. 300 | 50933 Köln

