

FAKT Gesundheit

Newsletter für Außendienstpartner der ERGO
Ausgabe 3
November 2021

DKV
Deutsche Krankenversicherung

Ein Unternehmen der ERGO

inkl. ERGO Kranken-
versicherung,
ERGO Reiseversicherung
und Globality Health



Liebe Kolleginnen und Kollegen,

das Jahr 2021 neigt sich dem Ende entgegen.

Die starken Ergebnisse in Gesundheit haben sich auch im zweiten Halbjahr fortgesetzt. Vielen Dank für das bisher erfolgreiche Gesundheitsjahr. Jetzt gilt es, nochmals alle Reserven für das Jahresendgeschäft zu mobilisieren!

Mit der Einführung des neuen KKV-Tarifs PremiumMed zum Jahreswechsel setzen wir ein Zeichen! Der Tarif richtet sich an Selbstständige, Freiberufler und besserverdienende Angestellte mit einem gehobenen Anspruch an die eigene gesundheitliche Versorgung. Hier zeigt die DKV ihre Stärke im Premiumsegment und hebt sich mit den umfangreichen, innovativen und teilweise einmaligen Leistungen klar vom Markt ab. Das honorieren nicht nur externe Analysten wie z. B. Morgen & Morgen, SoftFair und Assekurata, sondern auch viele Vertriebskollegen, die in ersten Schulungen PremiumMed bereits kennenlernen konnten. Wir sind sehr stolz, dass wir Frank Thelen als Testimonial für unseren neuen Tarif gewinnen konnten: Frank Thelen ist Unternehmer, Investor, Autor – und war bis 2020 Teil der Investorenbesetzung in „Die Höhle der Löwen“. Er passt mit seinem unternehmerischen Engagement und seinen vielfältigen digitalen Aktivitäten hervorragend zu unserem Premiumtarif, zur DKV und zu ERGO.

Im Zusammenspiel mit unserer Top-Seller-Tarifreihe BestMed Komfort und den wettbewerbsstarken Ergänzungstarifen der DKV und der ERGO Krankenversicherung sind dies beste Voraussetzungen, um auch im nächsten Jahr in Gesundheit wieder erfolgreich zu sein!

Wir sind mehr als ein Kostenerstatter. Das ist nicht nur ein Marketing-Slogan, sondern wird auch gelebt – wie das Best-Care-Praxisbeispiel in diesem Newsletter eindeutig belegt. Eine hohe Servicequalität attestieren uns auch Focus-Money und das Deutsche Finanz-Service Institut (DFSI) in ihrem jährlichen Servicerating für PKV-Unternehmen. Die DKV erzielt in allen zehn Testrubriken die höchsten Bewertungen und ist, gemeinsam mit Allianz und Axa, in den beiden Hauptkategorien „Digitaler Service“ und „Gesundheitsservice“ Testsiegerin.

Weitere spannende Informationen und Neuerungen finden Sie in diesem Newsletter. Wir wünschen Ihnen für das Jahresendgeschäft viele Vertriebs Erfolge und allerbeste Gesundheit.

Mit herzlichen Grüßen

Olaf Bläser
Vorsitzender des Vorstands
ERGO Beratung und Vertrieb AG

Ursula Clara Deschka
Mitglied des Vorstands
ERGO Deutschland AG
Verantwortlich für Gesundheit Inland

Themen in dieser Ausgabe:

- > **KKV-Produkteinführung: exklusive Leistungen mit dem neuen Premiumtarif.**
- > **Unser bKV-Highlight: Pflegemonatsgeld BonusMed Pflege Plus.**
- > **Beihilfe-Wechsler-Aktion – einfach zum Abschluss kommen!**
- > **Praxis im Fokus: KombiMed Best Care – im Ernstfall nicht allein.**
- > **Gut zu wissen:**
 - Beitragsanpassung bei Mitbewerbern.
 - Beitragsgarantien 2022.

KKV-Produkteinführung: exklusive Leistungen mit dem neuen Premiumtarif.



Mit dem neuen PremiumMed Tarif erweitert die DKV das ohnehin schon starke Portfolio der DKV Krankenvollversicherung. Kunden, die besonders hohe Ansprüche an ihre private Absicherung stellen und Premiumleistungen erwarten, erhalten mit dem PremiumMed Tarif PMN Gesundheitsschutz der Extraklasse.

Der neue PremiumMed Tarif bietet das modernste Leistungsversprechen am Markt. Einfach und transparent mit einer Vielzahl an attraktiven, auf den Kundenbedarf ausgerichteten Tarifleistungen. Das wird auch von vielen externen Ratingagenturen bestätigt. Der Tarif beinhaltet Alleinstellungsmerkmale und hat eines der besten Beitragsrückerstattungsmodelle am Markt.

Einige Highlights im Überblick:

- 100 % für Heilpraktiker
- 100 % für Sehhilfen, bis 1.500 Euro innerhalb von 24 Monaten
- Keine Zahnstaffel
- 100 % für Zahnersatz nach Unfall, ansonsten 90 %
- Best-Care-Leistungen bereits integriert
- Bis zu 3.600 Euro Pauschale bei Bezug von Elterngeld
- Garantierte und erfolgsabhängige Beitragsrückerstattung

Nutzen Sie die Gelegenheit und erobern Sie den Markt mit unseren wettbewerbsstarken Krankenvollversicherungen. Wenn nicht jetzt, wann dann!



Weitere Informationen zur Einführung und Vermarktung finden Sie [> hier](#).

Unser bKV-Highlight: Pflegemonatsgeld BonusMed Pflege Plus.



Das Geschäft mit zusätzlicher Absicherung über den Arbeitgeber gewinnt immer mehr an Bedeutung und ist ein Wachstumsmarkt.

Mit der Produkteinführung der betrieblichen Pflegeversicherung BonusMed Pflege Plus zum 1.7.2021 ist es innerhalb kürzester Zeit gelungen, im bKV-Markt Akzente zu setzen. Schon vor der Einführung lagen dem Produktmanagement zahlreiche Angebotsanfragen für die arbeitgeberfinanzierte betriebliche Pflegeversicherung vor. Dieses Interesse hat sich auch später durch erste Abschlüsse bestätigt. Insbesondere die innovativen Vorteile des am Markt einmaligen und nachhaltigen Angebots erzeugten eine hohe Aufmerksamkeit bei Mitbewerbern und der Presse.

Umfangreiche mediale Begleitung:

- Fachmagazin **Ass Compact**
- Online-Portal **Versicherungsjournal.de**
- Fachmagazin **Mein Geld**: „Eine nachhaltige Pflege-Partnerschaft, die hält, was sie verspricht“
- Mein Geld-TV **Frankfurter Runde**: bKV-Expertentalk mit Ursula Clara Deschka, Mitglied des Vorstands ERGO Deutschland AG
- Fachmagazin **Focus-Money – der Versicherungsprofi**: > **Produkt des Monats**

Die DKV ist mit dem bKV-Pflegemonatsgeld Vorreiter am Markt und überzeugt mit vorteilhaften Produkthighlights. So können z. B. auch Familienangehörige diesen Versicherungsschutz eigenfinanziert beantragen oder Mitarbeiter ihre betriebliche Pflegeversicherung aufstocken. Im Rahmen einer zeitlich befristeten Öffnungsaktion findet zudem eine vereinfachte Gesundheitsprüfung statt. Nutzen Sie die breite Medienaufmerksamkeit und die Vielzahl positiver Nachrichten für Ihre Verkaufsgespräche.



Weitere Informationen zum Produkt finden Sie > [hier](#).

Informationen zu der neuen Freigrenze für Sachbezüge finden Sie > [hier](#).

Beihilfe-Wechsler-Aktion – einfach zum Abschluss kommen!



Seit dem 1.10.2021 und bis zum 28.2.2022 besteht im Wechselgeschäft die Möglichkeit, bei den Zielgruppen Beamte und Beamtenanwärter mit einem vereinfachten Aktionsantrag zusätzlich zu punkten.

Dass die Zielgruppe mehr als interessant ist, zeigen beispielhaft folgende Zahlen:

- Ca. 4,3 Mio. Beihilfeberechtigte sind privat krankenversichert.
- Jeder 10. Erwerbstätige ist im öffentlichen Dienst tätig.
- Beschäftigte im öffentlichen Dienst haben im Durchschnitt 8 Versicherungsverträge, 3 Bankprodukte und sind an zusätzlichen Abschlüssen interessiert.
- Eine private Beihilfeversicherung ist im Vergleich zu einer GKV immer die erste Wahl.
- Beinahe 50% aller Beamten haben Kinder – das erhöht den Absicherungsbedarf zusätzlich.
- Jährlich kommen ca. 70.000 Beihilfeberechtigte hinzu.

Gerade der letzte Punkt wird jetzt wieder interessant, denn im ersten Quartal des nächsten Jahrs finden erneut Neueinstellungen im öffentlichen Dienst statt.

Nutzen Sie unser umfangreiches Beihilfe-Produktportfolio und die Unterstützung durch den Aktionsantrag für Ihren vertrieblichen Erfolg.



Weitere Informationen zu den Aktionsbedingungen finden Sie > [hier](#).

Bitte beachten: Der Beginn beim aktuellen Versicherer darf nicht vor dem 1.1.2019 liegen.

Praxis im Fokus:



KombiMed Best Care – im Ernstfall nicht allein.

Krank ist niemand gern, ernsthaft krank schon gar nicht.
Und was ist, wenn es einen dann doch trifft?

Vor elf Jahren wurden Carmen Uth mehrere Hirntumore entfernt. Neun Jahre später wurde erneut ein Tumor bei ihr festgestellt und damit kamen auch die Erinnerungen zurück: Schmerzen, Ängste, Wut, und das lähmende Wissen, von der Hilfe anderer abhängig zu sein.

Heute genießt Carmen Uth wieder ein selbstbestimmtes und freies Leben. Im Interview schildert sie ihre Krankheitsgeschichte und wie das Best-Care-Serviceteam sie dabei nachhaltig unterstützt und begleitet hat.



Carmen Uth ist langjährige Kundin der DKV und ist über den Tarif KombiMed Best Care versichert. Lesen Sie hier das vollständige > **Interview**.

Weitere Informationen zu Best Care finden Sie > **hier**.

Gut zu wissen: Beitragsanpassung bei Mitbewerbern.



Jetzt ist die Zeit gekommen, in der Kunden wieder über Beitragsanpassungen (BAP) benachrichtigt werden. Da ist sowohl das Wissen für das PKV-Wechselgeschäft als auch die Abwehr von Kündigungen enorm wichtig.

Wir möchten Sie für dieses Thema sensibilisieren und Ihnen gezielt aufzeigen, welche Instrumente Sie in Beratung und Verkauf erfolgreich einsetzen können.

Zum Erstellen von Angeboten mit korrekten Prämien (Beginn der KKV beim Mitbewerber ab dem 1.1.2009), benötigen Sie die Übertragungswertbescheinigung vom Vorversicherer. Damit stellen Sie sicher, dass die Alterungsrückstellungen in unserem Beitrag bereits im Versicherungsvorschlag berücksichtigt werden können.

Einige Mitbewerber passen ihre Beiträge zum 1.1.2022 an. Nutzen Sie die BAP der Mitbewerber aktiv für Ihr Jahresendgeschäft. Im „BAP-Radar“ des Bereichs Produktmanagement Gesundheit finden Sie aktuelle Informationen. Ein regelmäßiger Blick auf die neuesten Anpassungen der Mitbewerber lohnt sich.



Details zu Beitragsanpassungen der Mitbewerber finden Sie [> hier](#).

Die Sonderausgabe „BAP der Mitbewerber“ finden Sie [> hier](#).

Gut zu wissen: Beitragsgarantien 2022.



Die für den Verkauf wesentlichsten Tarife der betrieblichen Krankenversicherung und Krankheitskostenvollversicherung der DKV sowie der Zusatzversicherung der ERGO Krankenversicherung bleiben auch in 2022 weitgehend beitragsstabil.

Zur Unterstützung dieser positiven Nachricht haben wir mehrere Bestätigungsurkunden erstellt, die Sie Ihren Kunden aushändigen können.



Die Bestätigungsurkunde der DKV BonusMed-Bausteine zur bKV finden Sie [> hier](#).

Das Informationsblatt zur Beitragsstabilität der DKV Tarife finden Sie [> hier](#).

Das Informationsblatt zur Beitragsstabilität der ERGO Tarife finden Sie [> hier](#).



Mehr erfahren.

Entdecken Sie auch unsere weiterführenden Informationen zur Vertriebsunterstützung in den Bereichen Gesundheit und Pflege. Von aktuellen News bis zu den wichtigsten Verkaufsunterlagen stellen wir Ihnen hier alle relevanten Inhalte zur Verfügung.

- > KV-Blitzlicht im Vertriebsportal
- > FAKT-Themen Gesundheit und Pflege
- > KV-Startseite
- > Top-News Gesundheit
- > Meine wichtigsten Verkaufsunterlagen
- > Beitragsanpassungen
- > Verkaufsunterstützung
- > Beamte und Beihilfe
- > Markt und Wettbewerbsbeobachtung

Impressum
DKV Deutsche Krankenversicherung AG | Aachener Str. 300 | 50933 Köln

DKV
Deutsche Krankenversicherung

ERGO ERGO
Reiseversicherung

GLOBALITY^{HEALTH}
premium health insurance worldwide